

| ТРЕНИНГ ДЛҀА РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН |

22 октября с 10:00 до 17:00 час.

| всего 15 мест |

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ

Как увеличить прибыль на 100%

в агентстве недвижимости за 3 месяца!



ТРЕНИНГ для РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ 22 октября с 10:00 до 17:00 час. www.Zakharov.AG

ЧТО БУДЕМ ДЕЛАТЬ?

УВЕЛИЧИВАТЬ ПОТОК КЛИЕНТОВ НА 100% ■

УМНОЖАТЬ ПРОДАЖИ КОМПАНИИ НА 100% ■

УСИЛИВАТЬ ПОБЕДЫ КОМАНДЫ НА 100% ■

| ТРЕНИНГ для РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН |

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ 22 октября с 10:00 до 17:00 час. www.Zakharov.AG

КАК БУДЕМ ДЕЛАТЬ:

УВЕЛИЧЕНИЕ ПОТОКА КЛИЕНТОВ НА 100% ■

- Как внедрить АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ в агентстве недвижимости? 5 правил.
- 7 основных методов привлечения СОБСТВЕННИКОВ.
- Реклама и АКТИВНЫЕ методы привлечения ПОКУПАТЕЛЕЙ недвижимости.
- Что такое ТОЧКА КОНТАКТА с клиентом? *Увеличиваем до 40!*
- 70% собственников недвижимости - ПОКУПАТЕЛИ недвижимости, как их перехватить.
- Как не потерять входящий ПОТОК клиентов (80% клиентов вы теряете, простые решения на ЗАВТРА)
- Новое - хорошо забытое старое или почему нужна БАЗА КОНТАКТОВ. *Реанимация 30% клиентов вы уже имеете.*

■ **В ПОДАРОК: SUGAR TALK CRM для риэлторов**

(встреча с Дарьей Гуреевой - руководителем SUGAR TALK)



ТРЕНИНГ для РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ 22 октября с 10:00 до 17:00 час. www.Zakharov.AG

ЧТО в программе:

УМНОЖЕНИЕ ПРОДАЖ КОМПАНИИ НА 100% ■

- Разделяй и властвуй. Или как уменьшить НЕНУЖНУЮ нагрузку на риэлтора.
- АВТОМАТИЗИРУЙ ЭТО! 5 простых правил автоматизации.
- СЕГМЕНТАЦИЯ и классификация целевых аудиторий как 30% рост продаж!
- «Теория разбитых стекол» в практике агентства недвижимости или как дисциплина увеличивает производительность труда.
- Конкуренция «цивилизованная» или «по понятиям». Как победить?
- Какой СЕРВИС даст увеличение продаж, а какой даст ТОЛЬКО УБЫТКИ?
- МуМуМу или японское чудо на службе российского риэлторства. БОРЬБА С ПОТЕРЯМИ внутри компании - 3 золотых правила бизнеса.
- НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ - как основной вариант увеличения продаж.

■ *Анонс базовых технологий на рынке недвижимости за последние 2 года.*



ТРЕНИНГ для РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ 22 октября с 10:00 до 17:00 час. www.Zakharov.AG

ЧТО в программе:

УСИЛЕНИЕ ПОБЕД КОМАНДЫ НА 100% ■

- Профиль риэлтора и где его найти?
- Как не забивать гвозди яйцами Фаберже!
- Базовые методы управления и мотивации коллективом
- Они работают на нас или мы обслуживаем их? Модели построения компании, какая модель эффективнее?
- Наставничество или обучение? Нужно ли учить риэлторов и зачем?
- Методики привития НАВЫКОВ успешного риэлтора, как это происходит?
- Пирамида эффективности компании или сотрудники А, В, С, D. Зоны роста.

■ *Ответы на вопросы слушателей от консалтинговой компании Zakharov.AG*

ТРЕНИНГ для РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН

АНДРЕЙ ЗАХАРОВ 22 октября с 10:00 до 17:00 час. www.Zakharov.AG

КТО АНДРЕЙ ЗАХАРОВ

Пожалуй, **САМЫЙ** востребованный бизнес-тренер России. ■

Более **1 200** тренингов с 2009 года. ■

337 тренингов в 2012 году. ■

80% тренингов в сфере недвижимости. ■

Возглавлял проекты в недвижимости с 2004 года: **АН «Доки»**, ■

Франшиза и портал **Дом.ру** ■

Хозяин АН **«Домотека»** и **REALESTETICA**. ■

Автор **«Револьверных продаж»** и **«Каскадных продаж»**. ■

Автор технологической франшизы для АН (работает 18 компаний по всей России). ■

Управленческий опыт с 1997 года. Медицинское и управленческое образование. ■

Заслуженный тренер по каратэ, «черный пояс», 5 дан. ■



АНДРЕЙ ЗАХАРОВ

| ТРЕНИНГ для РУКОВОДИТЕЛЕЙ АН | всего 15 мест |

ДАТА

22 октября

ВРЕМЯ

с 10:00 до 17:00 час.

МЕСТО

МОСКВА, метро Полянка
1-й Казачий переулок, д. 9/1

КОНТАКТЫ

www.zakharov.ag

+7 926 112 89 98

e-mail: zakharov.ag@gmail.com

ЦЕНА

| При регистрации и оплате до 15 октября 4 500 руб. | до 20 октября 5 000 руб. | оплата на тренинге 5 500 руб.
Есть групповые скидки, пишите, звоните, уточняйте!

